

ORGANISATIONS DE COMMERCIALISATION POUR LES DIFFERENTS TYPES DE GROUPEMENTS FORESTIERS



WinforstProNG est un logiciel modulable qui gère tous les processus, de la planification des interventions en forêt jusqu'à l'entrée en usine, en passant par la logistique avec le stockage. Le regroupement des bois issus de forêts privées, paroissiales ou communales est l'un des points forts de WinforstProNG. Grâce à une sélection sur mesure de modules, chaque exigence est résolue de manière ludique.

WinforstProNG convient à toutes les tailles des groupements d'exploitations. Toutes les variantes sont proposées, de l'installation individuelle sur un PC ou un ordinateur portable, jusqu'au serveur du client sur l'exploitation ou un confortable Hosting dans le Cloud. Vous choisissez où vos données seront stockées !

- Tous les types de **GROUPEMENTS D'EXPLOITATIONS** (associations, coopératives, etc...)
- De quelques **CENTAINES** à des **MILLIERS DE MEMBRES**
- **TRAITEMENT DES NOTES DE CRÉDITS** automatique
- Entrée des **APPORTS** et des **FRAIS**

GESTION DES ADRESSES CRM

La tâche principale d'un programme de commercialisation du bois pour le traitement de la commercialisation groupée du bois est la gestion des membres. Toutes les informations importantes concernant les adresses sont enregistrées dans ce module CRM.

- Paramètres des colonnes flexible et fonctions de filtrage étendues
- Saisie de différentes catégories d'adresses (client, propriétaire, groupement, transporteur, ouvrier, fournisseur, etc.)
- Gestion de plusieurs coordonnées bancaires
- Gestion de groupes d'adresses libres
- Saisie de toutes les données des membres (surface de forêt, assurance, etc.)
- Associés des groupements
- Gestion de tout certificat
- Recouvrement des cotisations et des frais avec SEPA Export
- Gestion des documents
- Journal (saisie des notes de réunion, fonction de rappel)
- Aperçu des justificatifs (factures, notes de crédit, liste de bois, etc.) relatifs au membre ou au client
- Gestion des lieux forestiers et du cadastre
- Saisie des informations concernant les subventions

CONTRAT D'ENTRETIEN, PLANIFICATION DES MESURES ET SAISIE DES HEURES

Les tâches d'un groupement forestier se sont considérablement élargies ces dernières années. Le / la propriétaire forestière urbain se fait conseiller pour toutes les mesures à prendre sur la surface forestière. Les visites, les contrôles, la recherche de coléoptères ou la protection du gibier sont planifiés et documentés dans le contrat d'entretien.

- Durée flexible
- Création de mandats de travail
- Mandats avec planification du personnel, du matériel et des machines
- Comparaison des quantités théoriques/réelles
- Attestation de performance
- Saisie des heures (heures de travail, vacances, heures supplémentaires)

CONTRAT POUR LA VENTE DE BOIS

Le module de contrat gère et surveille les quantités et les prix convenus. Qu'il s'agisse d'une liste de prix d'un accord verbal, d'une lettre, d'un contrat d'achat et d'entreprise ou d'un accord de prestataire de service. Vous gardez à tout moment une vue d'ensemble des quantités restantes, des conditions de livraison et des prix.

- Définition des prix pour chaque gamme
- Liste des prix des articles
- Soutien aux parités de vente
- Facturation à partir du stock et des prestataires de services
- Plan de livraison avec comparaison théorie/réel par année/semestre/trimestre/mois/semaine
- Conditions de paiement

SAISIE ET MISE À DISPOSITION DES LISTES DE BOIS

Lors de la saisie des bois, les agents de vente sont aidés par une version mobile, qui permet de saisir les données hors lignes en forêt. Une détermination photo-optique du nombre de pièces et du volume est disponible en option. Les données sont synchronisées dans WinforstProNG dans le module de gestion des listes de bois et peuvent y être complétées à tout moment.

Différentes cartes aident les utilisateurs/trices à localiser géographiquement le bois avant qu'il ne passe par le processus de présentation/mise à disposition.

- Détermination photo-optique du nombre de pièces et du volume
- Localisation GPS
- Soutien par carte
- Conforme au commerce du bois (RVR, ÖHU)
- Importations sur mesure
- Traitement du bois au poids
- Facteurs de conversion
- Unités commerciales m³a, m³v, m³p, ATRO, LUTRO
- Calcul de l'énergie MWh
- Gestion de différents types de mesures comme les mesures d'estimation, de Harvester, de forêt et d'usine
- Mise à disposition du bois avec l'aide de carte
- Module de logistique
- Bulletin de transport et de retrait
- Synchronisation avec la plateforme de logistique net.logistik
- Bon de livraison mobile

VENTE DE BOIS ET CREDIT

La vente de bois peut être traitée pour différents types d'opérations commerciales. Les opérations classiques de mandataire ou de commission sont intégrées, tout comme les opérations commerciales. Avec le module de vente de bois, vous établissez la facture en cinq étapes. Une création automatique de toutes les notes de crédit aide à gagner du temps et permet à l'utilisateur/trice de générer une centaine de documents en peu de temps.

- Import depuis ELDAT Classic, ELDAT SMART, FHP et Harvester
- Affectation des contrats avec contrôle des quantités
- Offre pour les acheteurs de bois
- Facturation à partir de l'offre
- Tarification via le module de contrat
- Gestion des documents conforme à la norme GoBD
- Stockage étendu de justificatifs et des documents
- Envoi des justificatifs en format PDF par Email
- Création automatique des notes de crédit pour des services
- Virement SEPA
- Journal des factures pour le suivi des échéances
- Surveillance des garanties

EVALUATION, INTERFACES ET SOUTIEN À LA PROMOTION

Les documents peuvent être transférés vers des systèmes de comptabilité financière tels que BMD, DATEV, SAP, etc. Le traitement des subventions directes et les exportations en formulaire de subventions réduisent le travail pour la demande.

Différents centres d'information mettent à disposition les données collectées de manière claire. Grâce à des barres de données, des couleurs et des mises en forme conditionnelles, WinforstProNG focalise l'attention sur l'essentiel afin que vous puissiez prendre les bonnes décisions.

- Interfaces SEPA et comptabilité financière
- Soutien à la promotion
- Calcul de la marge brute
- Aperçu des frais et des membres
- Journal des factures
- Statistiques et rapports personnalisés

PLUS DE 300.000 PROPRIETAIRES REÇOIVENT LEUR DECOMPTES PAR WINFORSTPRO!

LIEUX

Autriche

Latschbacher GmbH
Hauptstr. 8/10
A-4484 Kronstorf

Tél. : +43 (0) 7225 8206-0
E-Mail: office@latschbacher.com

Suisse

Latschbacher AG
Quarzwirkstr. 17
CH-8463 Benken ZH

Tél. : +41 (0) 52 315 2357
E-Mail: office@latschbacher.ch

Brésil

SIGNUMAT Tecnologia Florestal Ltda.
Rua Ari Barroso, 995 Itoupavazinha
BRA-89066-347 Blumenau-SC

Tél. : +55 (47) 3338-1188
E-Mail: signumat@signumat.com.br

Allemagne du Sud

Latschbacher GmbH
Ludwig-Zeller-Straße 44
D-83395 Freilassing

Tél. : +49 (0) 8654 4738-0
E-Mail: office@latschbacher.de

USA

American Signumat Ltd.
115 Wight Ave., Unit 397
MD-21030 Cockeysville

Tél. : +1 (410) 592 2907
E-Mail: signumat@verizon.net

Pologne

Signumat Polska Sp.z.o.o
Ul. Poznańska 50
PL-62-005 Bolechowo

Tél. : +48 (0) 61 8113042
E-Mail: office@signumat.pl

Allemagne du Nord

ABIES ITS GmbH
Annastraße 39
D-37075 Göttingen

Tél. : +49 (0) 551 49803-0
E-Mail: office@abies.de

Ukraine

Trade House Latschbacher Ukraine LLC
Vul. Novozabarska 2/6, office 506/1
UA-04074 Kiev

Tél. : +380 (0) 44 5005580
E-Mail: office@latschbacher.com.ua

Croatie

Ugoplast Signumat d.o.o.
Vukojevci, B. Radića 138
HR-31 500 Našice

Tél. : +385 (0) 31 697 199
E-Mail: info@ugoplast.hr